

AUTO INVALUABLE:

**Cómo hacer que
tu auto valga más
tomando 4 caminos**

INTRODUCCIÓN

Tu auto es dinero sobre ruedas.

El vehículo en el que diariamente te mueves por la ciudad es el producto de mucho esfuerzo y por ello, para cualquier propietario es vital intentar darle el mejor trato posible. Sobre todo porque sabemos que, eventualmente, nuestro auto se convertirá en el anticipo de un vehículo futuro. Es una inversión sobre ruedas.

Por ello, si algo tienen en común todos los que somos conductores en el país es que no queremos que nada le suceda a nuestro auto que pueda afectar su valor al momento en que sea necesario transferirlo.

Todos quisiéramos tener un auto invaluable. Es un tema de interés para cualquier dueño de vehículo. Esa es la motivante que nos llevó a investigar y escribir este libro electrónico. Siempre estamos pendientes de maneras de maximizar nuestras inversiones. Nos interesa dar con las razones que hacen que tu auto tenga un mejor valor en el mercado cuando es momento de dejarlo ir.



Ante esto, hemos decidido mostrarte los 4 caminos que debes tomar para hacer que tu auto valga más. Son estrategias simples que al llevarlas a cabo con constancia pueden redituarte en varios miles de pesos extra en tu bolsillo con el paso de los años.

Así que sigue nuestros consejos, toma nuestros 4 caminos sugeridos y trata de evitar que tu vehículo pierda más valor del que sea estrictamente necesario por el uso que le das.

Gracias por tomarte el tiempo de descargar nuestro Ebook. Como sabes, en LTH siempre estamos al pendiente de darte información que te ayude a tener una mejor vida con tu coche, no en balde somos El Alma de tu Automóvil.

Disfruta la lectura e inspírate a lograr el reto de hacer a tu auto invaluable.

Los 4 caminos

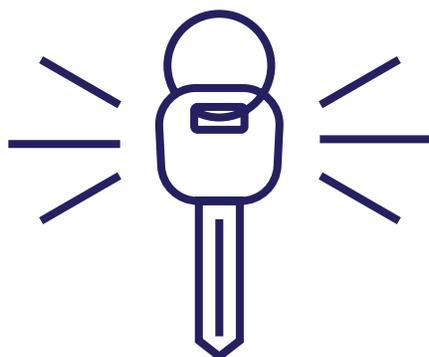
Déjanos contarte una historia que pasa cientos de veces diariamente alrededor del país:

Después de muchas semanas de cálculos, investigaciones, leer revistas de autos, preguntar a amigos y visitar agencias para hacer pruebas de manejo, un futuro automovilista por fin decide cuál es el carro ideal para su estilo de vida.

Se asegura de tener los documentos en orden, confirma que todo esté en regla con los pagos y hasta escoge el color del auto. Probablemente gris, blanco o negro como el 72 % de los autos que se venden a nivel mundial, de acuerdo a Motor Authority.

Por fin el día esperado llega: Entra una llamada y le dicen que su auto está listo para ser recogido en la agencia. Se pone ropa ad hoc al momento, llega y después de firmar y firmar hojas le dan su premio: las llaves de su auto. La felicidad es absoluta cuando pone las manos en el volante y mete el primer cambio.





Todo está increíble.

La felicidad es tan absoluta que incluso sirve para ocultar una cruel verdad:

Al momento en el que las ruedas salgan del lote de la agencia y toquen el asfalto de la ciudad por primera vez, el auto de sus sueños ya se habrá depreciado un 20 % de su valor de agencia.

Duele leer esto. Esa es la realidad, pero tendemos a no ponerle mucha importancia en ese momento de cálculo. Dejemos que las endorfinas se hagan cargo de las tendencias económicas.

A partir de allí, pese a todas las libertades que un auto otorga, cada kilómetro recorrido y cada vuelta de rueda es una marcha hacia una depreciación irremediable.

Pero, si bien es imposible revertir la depreciación lógica del mercado y del paso del tiempo, si hay opciones para hacer que tu auto tenga una mejor valoración al momento de que quieras volver a sacarlo al mercado. Y no, afortunadamente ninguna de ellas implica cambiar el motor, comprarle un alerón “aerodinámico” o ponerle rines que giren por si solos.

Simplemente es necesario que tomes conciencia de que debes guiar tus recorridos a través de los siguientes 4 caminos que te planteamos:

Los 4 caminos.

1. El mantenimiento sostiene el precio
2. Comprueba tus cuidados
3. Que no se acumulen las imperfecciones
4. De la vista nace el valor

Ahora es momento de explicar a profundidad de qué trata cada uno de ellos.

1

El mantenimiento sostiene el precio



Aún nos parece increíble que existan aquellos automovilistas que no sigan este camino. Al momento de una compra de un vehículo, junto con las llaves te entregan una serie de lineamientos sobre cómo y con qué constancia debes llevar tu auto al taller para asegurar su funcionamiento perfecto.

La constancia de estos chequeos de rutina dependen de la marca y del vehículo, pero regularmente están en el rango de cada 5 mil y 10 mil kilómetros recorridos.

Debes seguir esa recomendación al pie de la letra porque, como mencionamos en el título de este apartado: el mantenimiento sostiene el precio.

No hacerlo incluso puede tener implicaciones para la garantía del fabricante. Además asegúrate de cambiar los filtros de aire por lo menos cada 20 mil kilómetros y los cambios de aceite en intervalos regulares según las recomendaciones del fabricante de tu vehículo.

Inspecciones constantes, en intervalos regulares, hacen que la buena salud de tu vehículo se mantenga: eso básicamente hará que cuando desees cambiar de auto, te sea más sencillo encontrar un nuevo comprador para tu coche porque todos sus dispositivos funcionarán de forma correcta.



Lograr eso no es cosa de suerte, es simplemente seguir al pie de la letra las indicaciones del fabricante.

Podrás salirte con la tuya y operar tu microondas o tu tv sin nunca leer el instructivo, pero nunca con tu auto. Sobre todo si lo que te interesa es que retenga su valor.



2

Comprueba tus cuidados



El camino anterior para lograr mantener el valor de tu vehículo no se detiene allí, continúa hasta esta otra ruta.

De nada sirve que lleves religiosamente a tu auto a todos sus chequeos de rutina, si no llevas un registro de todos ellos. Es vital que te des el tiempo de tener un registro confiable de los servicios a los que has sometido a tu coche.

Imagina que es como una cartilla de vacunación para tu auto: previene problemas y muestra de forma clara que todo está en regla.

Documenta a través de recibos cada uno de ellos y mantenlos en un lugar seguro. Así en el momento en el que tienes que cerrar la venta de tu vehículo, puedes respaldar con algo más que palabras el hecho de que le has dado un cuidado singular a tu auto y que eres un ejemplar dueño de vehículo.

Tu comprador potencial estará más que agradecido al ver que cada componente mecánico de tu auto está a la orden y te recompensará con algunos miles de pesos más al momento de la transacción.



Apps para tener tu vehículo al día.

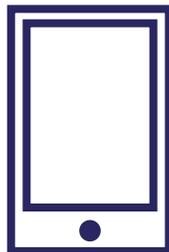
Llevar un registro correcto de todos los chequeos de tu vehículo puede ser muy simple.

Usa tu celular como tu mejor herramienta para esto.

Car Care es una de las apps más populares de este tipo, aprobada por el New York Times. Te permite registrar no sólo los servicios de tu auto, también te da la opción de llevar el registro de tu consumo de gasolina y aceite.

Si buscas una opción gratuita, Auto Care Free, disponible en español, también cuenta con funcionalidades similares para con información al día, maximizar la vida de tu vehículo.

No olvides el periódicamente enviar esta información a tu correo electrónico para que tengas un respaldo, en caso de que tu celular se pierda. Aceptémoslo, a todos nos pasa.





3

**Que no se acumulen
imperfecciones**

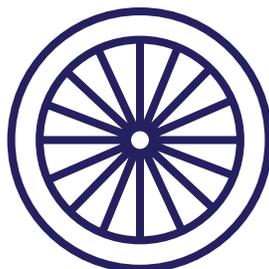
El siguiente camino del cual debes asegurar nunca desviarte es que siempre debes de arreglar tan pronto como sea posible cualquier pequeño detalle que tu auto pueda tener.

Si se rompió una de las pequeñas calaveras posteriores de tu auto o uno de sus leds no está funcionando como debería, arréglalo tan pronto te des cuenta. El valor tiende a ser mínimo si lo pones en perspectiva.

No dejes que la desidia afecte el valor monetario de tu auto.

La razón para esto es que esos pequeños detalles no se acumulen y sea después una fuerte inversión tratar de corregir de golpe todas las pequeñas abolladuras, rayaduras o piezas faltantes que tu auto pueda tener.

Hacer eso hará que te sea más difícil el proceso de tratar de revender tu auto porque en el momento en el que quieras sacarlo al mercado, tu auto no estará en las mejores condiciones. Tendrás primero que aventarte el esfuerzo de arreglar todas esas imperfecciones si quieres recibir el pago que esperas por tu auto.





Trata a tu auto con respeto y te verás recompensado.

No dejes que los problemas de tu auto se vayan junto con su futuro dueño, algo tan mínimo como una luz interior que no funciona afecta el precio de reventa mucho más que el simple precio de comprarle el foco correcto por ti mismo.

Actúa de forma inteligente y repara al instante. Ese camino asegura el valor de tu auto.

4

De la vista nace el valor



De igual forma como los primeros dos caminos estaban ligados, estos dos últimos tienen destinos similares.

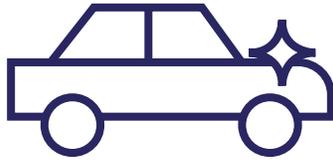
Somos homo videns –seres visuales– y por ello, al comprar un auto de segunda mano lo primero que salta es cómo se ve el auto a primera impresión. Al momento de revender tu auto, el cómo se ve importa.

Suena superficial, pero es la realidad. El look vende. Sobre todo cuando se trata de autos.

Recuerda: De la vista nace el valor.

Sobra decir que para lograr una venta efectiva el auto debe de lucir bien y estar impecablemente limpio. 200 pesos de inversión en una buena lavada previa puede magnificar el valor de tu auto, comparado a si lo intentaras vender sin hacer ese pequeño detalle de limpieza.

Proteger la apariencia de tu auto debe ser una constante de tu vida como conductor: esto significa tratar de evitar calcomanías y logos en tu auto que puedan dañar la pintura. Cuidar cómo se ve tu auto es cuidar tu dinero.



Breve Guía para mantener a tu auto reluciente

1. Pule tu auto por lo menos 4 veces al año. Es protección mínima que tu vehículo necesita.
2. Para proteger la pintura de tu auto de los embates del sol debes mantenerlo lavado. Ese es el primer paso básico. Pero una vez cada 15 meses, por lo menos, solicitar un servicio de lavado completo que incluya la aplicación de algún protector de pintura.
3. El interior es tan importante como el exterior, por ello aspira y aplica teflón a las vestiduras. Ir siempre preparado con toallas húmedas en la guantera es lo correcto en caso de cualquier derrame de líquido accidental en el auto.



Conclusión

Darle mayor valor a tu auto debe ser prioritario para ti. A final de cuentas a ninguno de nosotros nos gusta ver que nuestro patrimonio pierda valor. En el mundo automovilístico, cuidar significa ahorrar.

No importa si lo que realmente quieres es que tu auto te dure más en condiciones óptimas o aumentar su valor de reventa, seguir los cuatro caminos que te indicamos te llevarán hacia ese destino.

No los olvides: los primeros dos son para cuidar la máquina, los últimos dos para proteger la estética de tu auto. Se requiere energía para proteger tu auto, pero estamos seguros que con estos consejos tendrás de sobra. Un auto invaluable inicia en su cuidado.

Gracias por leer nuestro libro electrónico. Sigue en contacto con nosotros a través de nuestras plataformas digitales y estarás en contacto con la información que todo automovilista quiere saber.

¿Cuánto vale mi auto?

Para saber el siempre fluctuante precio de tu vehículo tienes que leer.

Obviamente, las páginas de clasificados de tu periódico te pueden dar una idea general de los precios de modelos similares. Pero si buscas más detalles, consulta las páginas finales de revistas especializadas como Automóvil Panamericano.

Si prefieres hacer tu búsqueda en línea, debes consultar la guía EBC mejor conocida como Libro Azul en www.guialibroazul.com/libro-azul-mexico/



LTH

**Energía que
no se detiene**



Comparte



bateríasLTH



LTHbaterias